

Si no puede leer el boletín correctamente entre a [esta dirección](#)
Usted recibe este Boletín porque así lo solicitó o alguna persona lo ha suscrito. Si no desea seguir recibiendo hacer [CLICK AQUI](#)



REDESMA, Boletín 11-01 EXTRA XV: 27 de enero de 2009

ESTE BOLETÍN SE PRODUCE POR ENCARGO DE EVRI

REDESMA expresa su agradecimiento con las Instituciones que a través de este boletín Extra, apoyan el trabajo que realizamos por más de diez años a nivel regional

[Suscribirse](#)

[Suscribir a un amigo](#)

[Borrarse de lista](#)

Programas CEBEM



Red de Desarrollo Sostenible y Medio Ambiente

Acerca del Boletín

REDESMA, ES UNA INICIATIVA DE CEBEM. Este boletín cumple 10 años consecutivos y en este trabajo cuenta con el apoyo el CEBEM recibe el apoyo de decenas de instituciones de Bolivia, América Latina y fuera de este continente. Su aporte consiste en el pago por servicios de difusión y de información. Gracias a estas instituciones y personas este boletín llega a usted. Próximamente iremos publicando la lista completa de nuestros socios en este trabajo.

MAYOR INFORMACIÓN:
redesma@cebem.org
www.redesma.org

Elaborado por CEBEM:
Selva Escalera

Coordinación:
Lic. José Blanes

Calle Pinilla No 291
esq. Av. 6 de Agosto
Telf.: 591-2-2432911
Fax: 591-2-2432910
Casilla Postal # 9205
Email: cebem@cebem.org
La Paz - BOLIVIA



Curso virtual: "El consorcio exportador: una herramienta de acceso al mercado internacional"

En la actualidad y en cualquier país del mundo, dentro de la extensa lista de herramientas disponibles para posibilitar el acceso de las empresas a los mercados extranjeros, la asociación de empresas tiene asegurada su presencia.

Cada régimen legal otorga a la figura del consorcio características particulares propias de su mercado específico. Sin embargo algo es común a la mayoría de ellos: la conformación de un grupo no requiere la pérdida de independencia de sus partes, sino que cada empresa asociada conserva su estructura administrativa y productiva individual, participando en la formación de una nueva organización a través de un acuerdo comercial.

La exportación conjunta, en sus diferentes niveles de compromiso, tiene como objetivo aumentar la competitividad y el poder negociador de empresas socias. Ellas se insertan en un grupo sin haber alcanzado el escalafón de "grandes compañías", concientes que afrontar el desafío de manera individual habría significado -en el mejor de los casos- resultados a un plazo demasiado largo. Así, la integración les posibilita compartir tanto los beneficios como los riesgos y costos de la internacionalización.

En el país en que se implemente esta útil herramienta sin dudas formará parte de una estrategia general abocada a la profundización de la internacionalización de los negocios y al apuntalamiento de una conciencia exportadora. Una vez sentado este fuerte cimiento, será posible pensar en la alternativa conjunta con el objeto de transitar el camino hacia el exterior.

Duración: del 16 de febrero al 27 de marzo de 2009
Inscripciones en: <http://www.evrieduca.com/inscripcion.php>
Consultas en: info@evrieduca.com
Más información en: www.evrieduca.com

La información que compartimos es elaborada y distribuida gratuitamente por REDESMA con noticias que ustedes nos envían, o que nosotros recopilamos. Todos los miembros de nuestra lista han aceptado recibirla o solicitado su inclusión en la misma. Si no desean recibir el boletín por favor escriba a selva@cebem.org